



---

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Suresnes, le lundi 17 septembre 2007

---

Mots-clés : ÉDITEUR / INFORMATIQUE / CROISSANCE / INTERNATIONAL

### LEGAL SUITE poursuit son développement au-delà des frontières

■ Profitant d'excellents résultats financiers et commerciaux, l'éditeur français de solutions juridiques et de gouvernance d'entreprise se tourne vers de nouveaux territoires. ■ Après le Canada où sa filiale à peine créée remporte ses premiers succès, LEGAL SUITE a ouvert des bureaux en Belgique, se renforce en Suisse et s'intéresse à l'Espagne. Une *success story* française qui ne se dément pas.

#### S'implanter à l'international pour répondre à la demande

Depuis sa création en 2000, LEGAL SUITE a su répondre aux vraies attentes du marché en matière de solutions juridiques d'entreprises. Son offre modulaire s'adapte parfaitement à leurs besoins particuliers ou plus globaux, notamment ceux des grands comptes, séduits par les nombreux atouts du progiciel : large couverture des besoins, grande facilité de paramétrage, prise en main quasi immédiate pour les utilisateurs, parfaite maîtrise de la reprise de données, intégration simple dans le système d'information existant et choix technologiques ouverts.

La capacité de LEGAL SUITE à capitaliser son savoir-faire et à remporter des appels d'offres prestigieux dans les secteurs public et privé (ministère de l'Écologie, du Développement et de l'Aménagement durables, conseil général des Bouches-du-Rhône, CNRS, CEA, l'Établissement Français du Sang, l'aéroport de Bâle-Mulhouse, les Ports de Bordeaux et de Nantes, La Poste, Total, Lafarge, Sodexho, Axa, Société Générale, etc.) la conduit aujourd'hui à élargir ses champs d'action vers l'étranger avec un produit conçu, dès l'origine, pour être commercialisé à l'international. En effet, l'ensemble des modules de la Legal Suite a été conçu autour d'une architecture à 2 niveaux : au cœur, un noyau générique consolidant toutes les fonctionnalités transverses et tout autour, une couche « métier » hautement paramétrable selon les droits étrangers.

« Au fur et à mesure de notre développement, nous nous sommes aperçus que les grandes organisations, quelle que soit leur localisation, étaient souvent confrontées aux mêmes problématiques : mieux gérer les risques juridiques et assurer une bonne gouvernance grâce à la traçabilité des actes d'affaires et des contrats (achats, assurances, brevets, etc.) avec toute la sécurité nécessaire. Notre solution est suffisamment souple, ouverte et multilingue pour s'adapter à de nombreux pays », indique Patrick Deleau, président de LEGAL SUITE SAS. Comptant déjà plusieurs clients à l'étranger et présent en Suisse via un partenaire à Genève, l'éditeur a donc franchi une étape supplémentaire outre-Atlantique en créant LS Canada en 2006 et, en Europe, LEGAL SUITE Belgium cette année.



## LS Canada : premiers succès dès les premiers mois

Quelques mois après sa naissance début 2006, LS Canada, basée à Montréal et composée d'une équipe de 8 personnes, a été choisie par le ministère de la Santé du Québec pour mieux gérer l'ensemble de son patrimoine immobilier (hôpitaux, dispensaires, établissements...). « *Ils utilisent notre solution pour suivre avec un maximum d'efficacité et de réactivité tous les dossiers en cours, les contrats, les travaux, etc. Avant de décrocher ce marché, le ministère a réalisé avec succès un audit complet et très strict de notre technologie et de nos processus canadiens* », confie Olivier Fischer, directeur de la filiale. D'autres contrats sont en cours. Ce succès dans la Belle Province confirme la capacité de LEGAL SUITE à gagner de grands marchés publics en France, comme à l'international.

Parallèlement, LEGAL SUITE Belgium a vu le jour au printemps 2007, avec une antenne commerciale à Bruxelles et un centre R&D situé à Tournai, à proximité de la métropole lilloise. « *La Belgique concentre un grand nombre de sièges sociaux d'entreprises européennes et représente un poids économique non négligeable, centre de décisions de nombreuses multinationales, ce qui justifie notre implantation là-bas d'autant que nous avons déjà plusieurs clients belges* », explique Bertrand Vincent, administrateur délégué de LS Belgium.

## Un développement progressif et financé sur fonds propres

Ce développement à l'international est conforme à la stratégie adoptée depuis ses débuts par l'éditeur. « *Nous restons fidèles à notre stratégie qui est de réinvestir une large partie de nos bénéfices dans la R&D et dans le développement de l'entreprise par autofinancement sur fonds propres. L'international entre pleinement dans cette logique* », confirme Patrick Deleau, tout en précisant que ce développement sera progressif. LEGAL SUITE compte s'implanter en Espagne de la même manière et renforcer son impact en Suisse.

LEGAL SUITE garde ainsi la parfaite maîtrise de son développement à l'international comme en France et préserve son indépendance (son capital est composé des fondateurs, de salariés et de quelques actionnaires privés). Pour LEGAL SUITE SAS, la *success story* continue. L'entreprise compte aujourd'hui plus de 200 clients, 300 projets, des références présentes dans tous les secteurs économiques, représentant à ce jour plus de 12 000 utilisateurs.

**À propos de LEGAL SUITE SAS.** LEGAL SUITE compte à ce jour plus de 200 références tous secteurs confondus. L'éditeur du progiciel « créé par des juristes pour des juristes » connaît une forte progression de ses ventes. Depuis sa création, LEGAL SUITE SAS a su combiner une croissance éloquent (+ 33 % du chiffre d'affaires et + 49 % des commandes par rapport à 2005), des investissements en R&D (21 % du CA) et une rentabilité d'exploitation (excédent brut d'exploitation à 40 % du CA ; résultat d'exploitation en hausse de 51 %). Après l'installation de LEGAL SUITE au Canada début 2006, LEGAL SUITE Belgium a vu le jour au printemps 2007, à Bruxelles.  
Pour en savoir plus : [www.legal-suite.fr](http://www.legal-suite.fr)

## Contacts

**Relations presse ■ Agence C3M ■ Tél. : 01 47 34 01 15**

Michelle Amiard, [michelle.amiard@agence-C3M.com](mailto:michelle.amiard@agence-C3M.com), Suzana Biseul, [suzana@agence-C3M.com](mailto:suzana@agence-C3M.com)

**LEGAL SUITE ■ Valérie Grenier, Chargée de Marketing & Communication, Tél. : 01 41 38 75 75, [vgrenier@legal-suite.com](mailto:vgrenier@legal-suite.com)**