



Paris, le 27 janvier 2020

## Contacts Presse

Agence C3M  
Tél. : 01 47 34 01 15

Michelle AMIARD  
michelle@agence-C3M.com

Laurence DELVAL  
laurence@agence-C3M.com

Mots clés - #Lyon #SomDig20 #Digital #startup #accompagnement #croissance

## Ambassadeur et accélérateur de business pour start-ups digitales, POLYPUS participe aux Sommets du Digital les 3, 4, et 5 février à la Clusaz

- POLYPUS revient en 2020 aux Sommets du Digital, un événement de networking dédié à la transformation digitale, aux côtés des responsables Digitaux de Grands Comptes, véritables têtes chercheuses mandatées par leurs entreprises.



Le podcast : <https://les-sommets-du-digital.com/podcast-bertrand-caron-stephane-delmon-accompagner-linnovation-en-entreprise-et-start-up/>

### POLYPUS, booster de start-ups

Depuis 2018, avec leur société POLYPUS, trois quadra lyonnais, entrepreneurs, ex-dirigeants et cadres sup dans le IT et la santé, **accompagnent des start-ups en mettant à leur disposition leur réseau, leur intuition et leurs expertises métier**. Véritable catalyseur de son écosystème, POLYPUS apporte du sur-mesure aux dirigeants de jeunes entreprises IT sorties de la phase d'incubation, avec un accompagnement et des solutions pragmatiques génératrices de croissance durable.

### L'enjeu des start-ups : sortir du nid de l'incubation

Si l'écosystème de l'innovation IT est *trendy* avec coworking branchés, incubateurs et prêts d'honneurs, le dirigeant de la start-up n'a qu'une hâte, c'est en sortir ! Il doit **faire face au défi de l'accélération du business**, veut des références clients et une montée en puissance rapide pour ne pas devoir renoncer en chemin à son projet, faute de



ressources ou vaincu par la concurrence. POLYPUS a développé une proposition de valeurs sur-mesure pour cette étape clé qui cible croissance, rentabilité, viabilité.

## Les start-ups veulent des réponses pragmatiques et ajustées

POLYPUS apporte au dirigeant une relation *intuitu personae* forte et empathique, du recul dans l'analyse et des leviers métiers pour créer de la valeur, pile à l'endroit où il faut, au moment où il faut. **Le profil type du dirigeant accompagné ?** L'ingénieur dont la jeune société a une proposition de valeurs définie, des premiers clients ou distributeurs et qui veut passer en phase d'accélération.

« *Les points de passage obligés sont toujours les mêmes ! L'acquisition de nouveaux clients significatifs qui cimenteront la confiance du marché et des investisseurs, des premiers recrutements rentables, la solidification de la proposition de valeur et du modèle commercial entre vente directe et indirecte* », explique Bertrand Caron, CEO de POLYPUS.

## 4 piliers clés de l'accélération, selon POLYPUS

- Rentrer chez les clients ETI / grands comptes et les distributeurs
- Accompagner les road shows financiers sur la partie business
- Embaucher et surtout intégrer de nouveaux talents commerciaux
- Epauler les dirigeants dans leur stratégie et prise de décisions

### A propos des Sommets du Digital

Pour leur cinquième édition, les Sommets du Digital vont toujours plus haut, toujours plus fort. Bien plus qu'un simple congrès business, chaque année, ce séjour à La Clusaz est une nouvelle occasion pour les acteurs du monde digital d'y dialoguer, de partager et de se connecter, tant sur le plan professionnel que sur le plan humain.

Les Sommets du Digital, c'est une expérience immersive de 3 jours au cœur des Alpes, en plein hiver, pour oxygéner nos neurones, s'inspirer des meilleurs et changer en profondeur nos manières de travailler. Décideurs, innovateurs et influenceurs de tous secteurs se retrouvent pendant 3 jours pour bousculer notre cadre de référence, provoquer des rencontres et imaginer demain.

Plus : <https://les-sommets-du-digital.com/>

### A propos de POLYPUS

Créé en 2018 POLYPUS agrège aujourd'hui une quinzaine d'entreprises innovantes sur Lyon, Nantes, Toulouse et Paris, qui bénéficient d'un ensemble de services : accompagnement du dirigeant, prises de rendez-vous avec des clients grands comptes et des distributeurs, intégration dans des programmes partenaire académiques, technologiques et commerciaux, embauche et intégration des talents-clefs...

Le modèle POLYPUS prend à contre-pied le modèle traditionnel du conseil, et repose sur une formule de souscription mensuelle sans engagement, basée sur la confiance, des valeurs partagées et de la croissance durable.

Pour sourcer les start-ups prometteuses, POLYPUS catalyse son écosystème, noue des partenariats avec des incubateurs et des leaders de l'IT tel que Microsoft, et intervient dans de nombreux salons, groupements, associations, plateformes d'échanges comme les Sommets du Digital...

[www.polypus.network](http://www.polypus.network)